

The image features several wooden letter tiles arranged to spell out the word 'STRATEGIE' diagonally across the frame. A horizontal row of tiles spells out 'Erfolg' (Success) in the background. The tiles are light-colored wood with black letters and small numbers indicating their point value. A semi-transparent white box is overlaid on the 'Erfolg' tiles, containing the text 'Erfolg ist kein Zufall...'.

Erfolg ist kein Zufall...

Warum diese Broschüre für Sie spannend ist...

Sie suchen ein Beratungsunternehmen, das Ihnen hilft, Ihre unternehmerischen Ziele zu erreichen.

Auf den folgenden Seiten bieten wir Ihnen eine komprimierte Übersicht zu den Themen, die in der Umsetzung zu überdurchschnittlichem und nachhaltigem Geschäftserfolg führen. Sie werden sehr viel von dem finden, was bereits heute tägliche Praxis in Ihrem Unternehmen oder Ressort ist. Vielleicht erhalten Sie dennoch zusätzliche Anregungen.

Natürlich stellen wir Ihnen auch Quanz & Partner vor, wer wir sind, was wir leisten und wie wir arbeiten. So können Sie sich ein erstes Bild machen, in welchen Themen wir Sie unterstützen können.

Die Herausforderung

Als Führungskraft haben Sie täglich viele Dinge gleichzeitig zu beherrschen.

Anspruchsvolle Ertrags- und Kostenziele, zunehmender Wettbewerb, steigende Erwartungen von Kunden, Lieferanten und Hausbank, ständig komplexere und sich immer schneller ändernde Geschäftsabläufe bestimmen Ihren Alltag. Darüber hinaus gilt es, das eigene Team auf Kurs zu halten.

Die Ansprüche an Unternehmer und Führungskräfte sind in den vergangenen Jahren ständig gestiegen und werden auch in den kommenden Jahren weiter steigen.

Ihr Partner

Quanz & Partner ist ein innovatives Beratungsunternehmen, das auf die Bedürfnisse von Unternehmern und Führungskräften des Mittelstandes spezialisiert ist.

Unser Ziel ist es, Sie als Unternehmer oder Führungskraft in Ihren Leitungsaufgaben, dem Erreichen Ihrer Ziele und der positiven Entwicklung Ihres Unternehmens wirksam zu unterstützen.

Da die Situation von Betrieb zu Betrieb sehr unterschiedlich ist, bieten wir Ihnen Lösungen für die erfolgreiche Bewältigung von Herausforderungen in allen im folgenden genannten Managementbereichen an.

Um Ihnen kompetente Leistungen aus einer Hand anbieten zu können, arbeiten wir dabei von Fall zu Fall mit spezialisierten Kooperationspartnern zusammen, deren Stärken wir gezielt einsetzen.

Wir bieten Ihnen innovative, aber praxiserrechte Konzepte, Methoden, Trainings und Informationen, die Ihr Unternehmen oder Ihr Ressort nach vorne bringen. Selbstverständlich unterstützen wir Sie dabei vor und während der Umsetzung.

Sie dürfen von uns ein Höchstmaß an Individualität, Kompetenz, Erfahrung, Engagement und Verlässlichkeit erwarten. Denn nur eine partnerschaftliche Zusammenarbeit, die Ihr Vertrauen genießt, führt letztlich zum Erfolg.



Der Erfolg

Erfolg ist kein Zufall. Über viele Branchen hinweg sind es häufig die gleichen Merkmale, die erfolgreiche Unternehmen vom Durchschnitt abheben. Folgende Themen werden in besonders erfolgreichen Unternehmen hoch priorisiert:

1 Strategisches Management

- Klares Leitbild, klare Ziele
- Attraktive Marke und klare Positionierung im Markt
- Einzigartige, aktuelle, passende und umgesetzte Strategie
- Attraktives Produkt- und Dienstleistungsangebot
- Geeignete Kooperationen und strategische Partnerschaften
- Ertragsstarke Investitionen bzw. Akquisitionen
- Schlagkräftige Führungsorganisation
- Effektive Unternehmenssteuerung



2 Operatives Management

- Effiziente, stabile, kundenorientierte und transparente Geschäftsprozesse
- Funktionierende interne Kunden-Lieferanten Beziehungen
- Bestleistungen in Vertrieb, Service und Kundenbetreuung
- Aktives und durchgängig umgesetztes Qualitätsmanagement
- Erstklassige Partnerschaft mit Lieferanten
- Prozessunterstützende Systemlandschaft
- Aktives Kosten- und Leistungsmanagement auf allen Ebenen
- Erfolgreiche Unternehmenskommunikation

3 Team Management

- Beste Führungskräfte und Mitarbeiter
- Einsatz nach Stärken und Motivation
- Wirksame Bindung von Mitarbeitern und Führungskräften an das Unternehmen
- Nachhaltige Entwicklung von Mitarbeitern und Führungskräften
- Teamwork auf allen Ebenen
- Offensive Kommunikation auf und zwischen allen Ebenen
- Innovative und leistungsfördernde Kultur

5 Gründe, sich für uns zu entscheiden

1 Maßgeschneiderte Lösungen

Gemeinsam mit Ihnen besprechen wir Themenstellung, Ziele und Rahmenbedingungen, damit wir einen persönlichen und maßgeschneiderten Fahrplan für Sie erstellen können.

Sie können darauf vertrauen, dass unser Vorgehen auf Ihre Ziele zugeschnitten ist und Ihren individuellen Rahmenbedingungen gerecht wird. Und das einfach und verständlich.

2 Partnerschaftliche Zusammenarbeit

Erfolgreiche Lösungen werden vom Team getragen und umgesetzt. Unser Ziel ist es, Sie und Ihr Team mit Konzepten, Training und Informationen im Sinne einer Prozessbegleitung zu unterstützen und so auch die Wissensbasis in Ihrem Unternehmen zu verbreitern.

Ihre Führungskräfte und Mitarbeiter sind maximal in den Prozess integriert. Das Know-how wächst in Ihrer Mannschaft. Der externe Aufwand und damit auch Ihr finanzielles Investment ist so gering wie möglich.

3 Lösungen aus einer Hand

Beratung ist Vertrauenssache. Auch bei komplexen Themenstellungen legen wir darauf Wert, dass Sie einen Gesprächspartner haben, der Sie und Ihr Unternehmen kennt. Falls sinnvoll, integrieren wir Spezialisten anderer Fachrichtungen projektbezogen in die Zusammenarbeit.

Sie haben ständig einen Ansprechpartner Ihres Vertrauens, der Sie wirkungsvoll unterstützt.

4 Begleitung vor und während der Umsetzung

Nur konsequent umgesetzte Maßnahmen sichern den Erfolg. Neben dem Tagesgeschäft ist dieses eine anspruchsvolle Aufgabe. Wir unterstützen Sie auch in dieser schwierigen Phase.

Auch in der Umsetzung erhalten Sie kompetente und engagierte Unterstützung.

5 Exzellentes Wissen und langjährige Erfahrung

Aktuelles Wissen und langjährige Erfahrung sind wichtige Voraussetzungen, um Ihnen einen wirklichen Mehrwert bieten zu können. Wir legen größten Wert darauf, dass unsere Mitarbeiter über langjährige Erfahrungen und nachgewiesene Erfolge verfügen.

Sie haben einen Ansprechpartner, der sich in Ihre Situation hineinversetzen kann, schnell versteht und entsprechend agiert.

Ihr Ansprechpartner

Axel Quanz, Jahrgang 1964
Diplom-Ingenieur, Prädikatsexamen

15 Jahre in verantwortlicher und leitender
Funktion in der Automobilindustrie.



Erfahrungen

Aufbau und Entwicklung von Vertriebs- und Servicenetzen, Beratung und Qualifizierung von Vertriebs- und Servicepartnern, Entwicklung und Einführung innovativer Servicekonzepte und Management-Tools auf Konzernebene, Leitung verschiedener Einheiten mit dem Schwerpunkt Service und Dienstleistungen

Schwerpunkte

Vertrieb, Service, Dienstleistungen, Strategie, Marketing-Mix, kundengerechte und effiziente Geschäftsprozesse, Kooperationen, Qualitätsmanagement, betriebliche Organisation, Auswahl und Entwicklung von Mitarbeitern





Sprechen Sie uns an.

Gerne informieren wir Sie in einem persönlichen Gespräch ausführlich über unsere Leistungen. Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

Quanz & Partner
Axel Quanz
Schönhauser Allee 45
10435 Berlin

Tel. 030 40504698-0 Fax. 030 40504698-9
info@quanz-partner.de www.quanz-partner.de

Quanz & Partner

Effizient zum Erfolg